

Бизнес план: "Обеспечение полной загрузки производства по вторичной переработке полимеров"

Автор: Сергей
Окупаемость: 7 мес.
Период инвестирования: 2 мес.
Размер инвестиций: 900.00тыс.руб.
Чистый доход: 1100тыс.руб.
Рентабельность: 22%

Москва, 2018 год.





Содержание:

Содержание.....	2
Основная идея.....	3
Целевая аудитория.....	4
Анализ предложений на рынке.....	5
Основные плановые финансовые показатели по проекту.....	6
Инвестиционное предложение.....	7
Планируемые расходы и доходы по проекту.....	8
Плановые финансовые показатели по трём инвестиционным предложениям.....	9
Возможные риски и пути их решения.....	12
Методы масштабирования бизнеса.....	13
Контакты владельца идеи.....	14



Основная идея:

Увеличение объема перерабатываемой продукции за счет полной загрузки и повышения производительности уже имеющихся производственных мощностей



«Без идеи не может быть ничего великого! Без великого не может быть ничего прекрасного!»

Гюстав Ф.



Целевая аудитория:

Потребителями вторичной гранулы являются компании, производящие широкий спектр изделий из полимеров. Из гранулы полиэтилена (ПВД) изготавливаются все виды пакетов и пленок; из гранулы полипропилена (ПП) большая часть бытовых изделий - крепежи, емкости, инвентарь и т.д. (кроме изделий медицинского назначения, изделий для детей и пищевой продукции)



«Бизнес может зайти в тупик, если сосредоточиться не на покупателях, а на конкурентах. Вам нужно определить, что хотят покупатели и как им это дать.»

Джефф Безос



Анализ предложений на рынке:

Переработкой полимеров занимаются относительно небольшие предприятия, что в данный момент позволяет найти и удержать свою нишу большому количеству малых компаний. Уровень конкуренции оценивается как средний, уровень риска как низкий (т.к. вторичную гранулу всегда можно реализовать, в том числе по себестоимости).



«Ни одна компания не должна рассматривать свое положение на рынке как нечто постоянное и неизменное. Нужно постоянно оценивать ситуацию заново.»

Билл Гейтс



Основные плановые финансовые показатели по проекту:

Территориальность:

Москва и Московская область

Размер инвестиций: 900.00 тыс.руб.

Период инвестирования (точка безубыточности): 2 мес.

Период окупаемости: 7 мес.

Планируемый чистый доход: 200.00 тыс.руб. в 3мес.

Планируемый чистый доход: 200.00 тыс.руб. в 5мес.

Планируемый чистый доход: 200.00 тыс.руб. в 7мес.

Инвестиционное предложение с входжением в бизнес как совладельца:

- * Размер необходимых инвестиций: 900.00 тыс.руб.
- * Период инвестирования: 2 мес.



Вход в бизнес как совладельца с долей прибыли

Размер инвестиций (тыс.руб.)	Доля в прибыли (%)	Дивиденды вкладчика в месяц (тыс.руб.)		
		3	5	7
900.0	10	20.00	20.00	20.00
450.0	5	10.00	10.00	10.00
180.0	1	2.00	2.00	2.00

«Когда я вижу крупный и очень успешный бизнес, я понимаю, что кто-то, по меньшей мере однажды, очень по-крупному рискнул.»

Питер Друкер

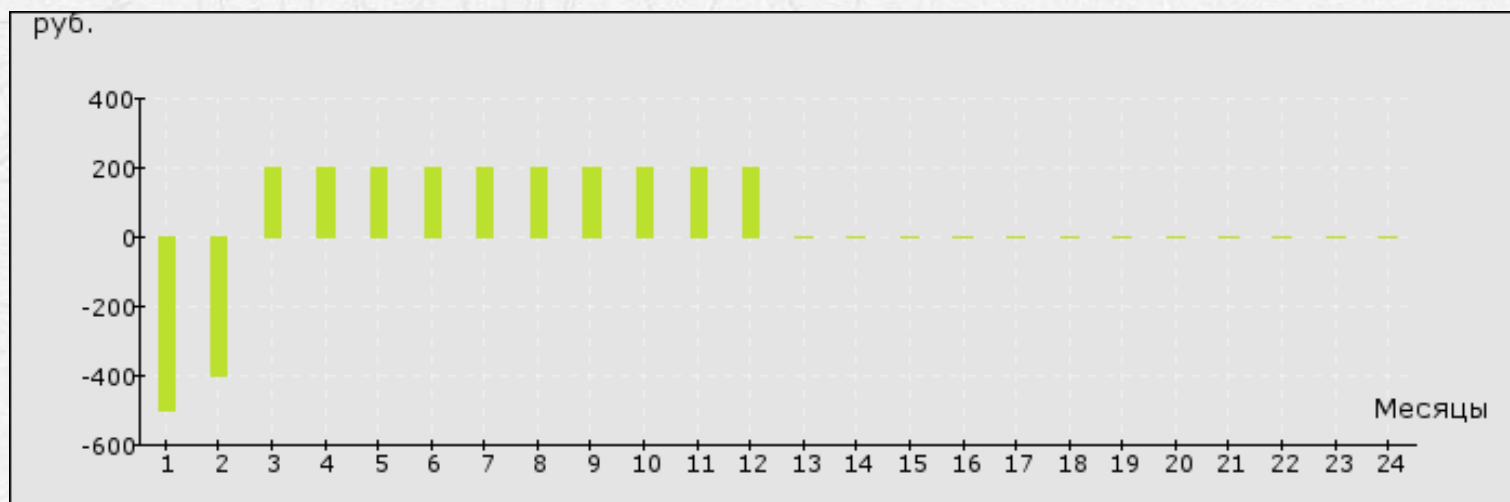


Планируемые расходы и доходы по проекту:

«»»

Месяц	1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.	9 мес.	10 мес.	11 мес.	12 мес.
Прибыль/убытки (тыс.руб.)	-500.00	-400.00	200.00	200.00	200.00	200.00	200.00	200.00	200.00	200.00	200.00	200.00
Месяц	13 мес.	14 мес.	15 мес.	16 мес.	17 мес.	18 мес.	19 мес.	20 мес.	21 мес.	22 мес.	23 мес.	24 мес.
Прибыль/убытки (тыс.руб.)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

Планы по проекту:





Плановые финансовые показатели по трём инвестиционным предложениям:

Предложение №1:

Размер инвестиций: 900 тыс.руб.

Период инвестирования: 2 мес.

Доля в прибыли: 10%

Период возврата инвестиций: 7 мес.

Предложение №2:

Размер инвестиций: 450 тыс.руб.

Период инвестирования: 2 мес.

Доля в прибыли: 5%

Период возврата инвестиций: 7 мес.

Предложение №3:

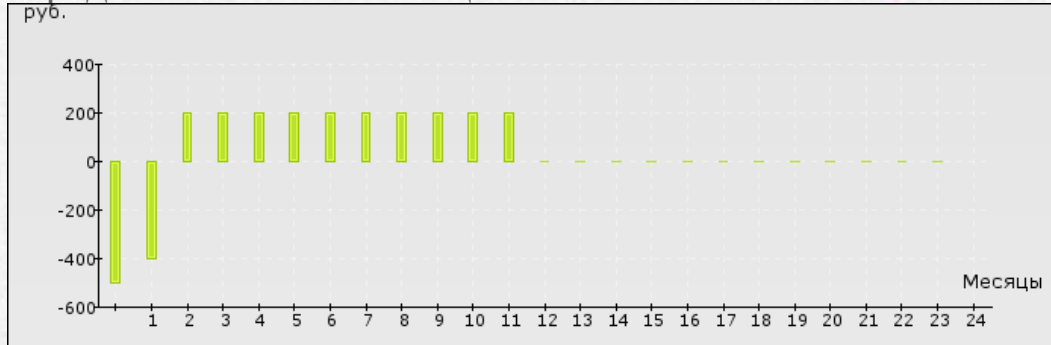
Размер инвестиций: 180 тыс.руб.

Период инвестирования: 2 мес.

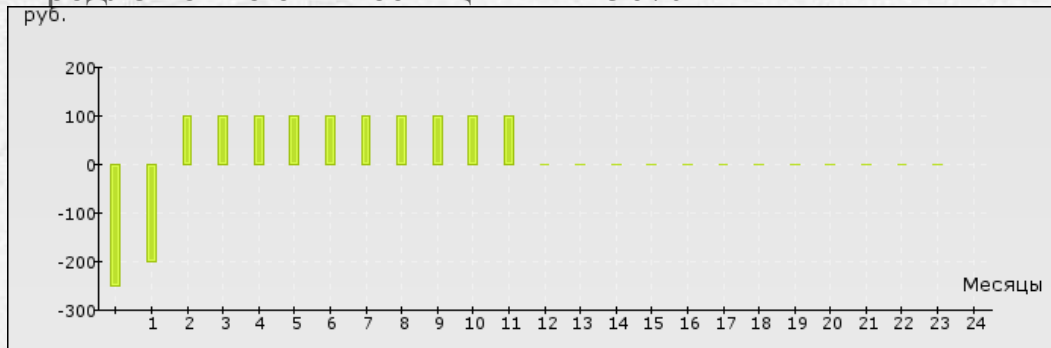
Доля в прибыли: 1 %

Период возврата инвестиций: 7 мес.

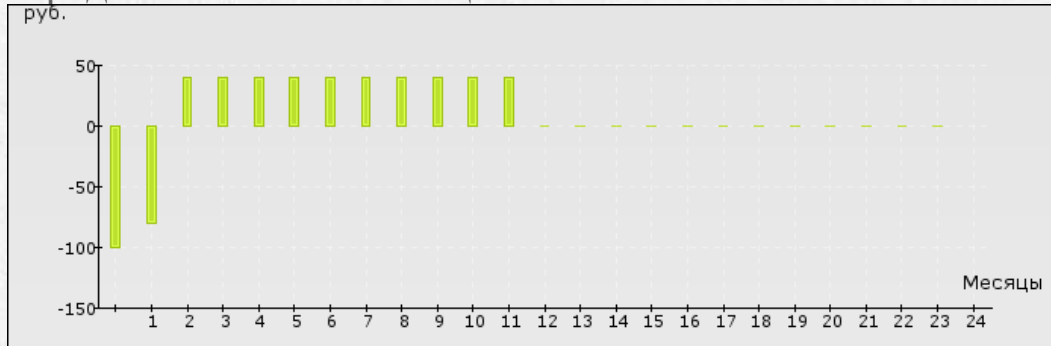
Предложение с инвестициями в 100%



Предложение с инвестициями в 50%



Предложение с инвестициями в 20%





Инвестиционный план с учетом долевого участия в бизнесе

Размер инвестиций	Процент инвестиций	ПЛАНОВЫЕ ИНВЕСТИЦИИ (тыс.руб.)											
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.	9 мес.	10 мес.	11 мес.	12 мес.
900.0	100	600.00	300.00	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
450.0	50	300.00	150.00	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
180.0	20	120.00	60.00	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Размер инвестиций	Процент инвестиций	ПЛАНОВЫЕ ИНВЕСТИЦИИ (тыс.руб.)											
		13 мес.	14 мес.	15 мес.	16 мес.	17 мес.	18 мес.	19 мес.	20 мес.	21 мес.	22 мес.	23 мес.	24 мес.
900.0	100	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
450.0	50	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
180.0	20	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0



Инвестиционный план с учетом долевого участия в бизнесе

Размер инвестиций	Процент инвестиций	ПЛАНОВАЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ИНВЕСТОРА (тыс.руб.)											
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.	9 мес.	10 мес.	11 мес.	12 мес.
900.0	100	0.00	0.00	20.00	20.00	20.00	20.00	20.00	20.00	20.00	20.00	20.00	20.00
450.0	50	0.00	0.00	10.00	10.00	10.00	10.00	10.00	10.00	10.00	10.00	10.00	10.00
180.0	20	0.00	0.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00

Размер инвестиций	Процент инвестиций	ПЛАНОВАЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ИНВЕСТОРА (тыс.руб.)											
		13 мес.	14 мес.	15 мес.	16 мес.	17 мес.	18 мес.	19 мес.	20 мес.	21 мес.	22 мес.	23 мес.	24 мес.
900.0	100	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
450.0	50	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
180.0	20	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00



Возможные риски и пути их решения:

Вид риска	Пути решения
Снижение объема продаж	Работа с клиентами на опережение, общение с руководителями компаний. Регулярный мониторинг рынка
Потеря ключевого клиента	Заключение контрактов с изначально большим количеством клиентов. В контрактах предусмотреть возможность увеличения объемов поставок.



Методы масштабирования бизнеса:

Методы масштабирования бизнеса	Описание
Расширение производственных площадей	Есть потенциал увеличения в 2 раза площадей в аренду на данной территории, энергоресурсы в наличие, транспортная доступность хорошая.



Контакты владельца идеи:

Телефон 1: +79250044630

Телефон 2: +79250044630

Email: info@tt-plast.ru

Skype: Ivanyuk_sergei

Страна: Россия, Город: Москва